



La nueva fuerza de ventas online **para el depósito dental**

“El primer optimizador
inteligente de compra online
para sector dental”



Los datos avalan que tenemos que adelantarnos al futuro:

Un estudio de mercado realizado por la **consultora Key-Stone*** nos muestran **datos del sector dental reveladores** y que nos aportan con claridad pistas hacia donde va nuestro mercado.

De los datos obtenidos en la encuesta realizada a clínicas dentales y profesionales del sector, **destacamos los siguientes:**

Desde el periodo de confinamiento total, es decir, a partir de junio de 2020, con respecto a la compra de productos dentales de consumo, **¿ha aumentado, disminuido o permanecido igual la compra en línea?**

Aumentado	177	41%
Sin cambios	199	46%
Disminuido	24	6%
No compro productos dentales en línea	30	7%
Total	430	100%

Resaltamos que sólo el 7% NO hace compra online, esto disminuye las posibilidades de venta para el depósito dental. Sin embargo, el 41% aumenta su compra online, lo que demuestra que en lo online está el futuro de nuestro sector.

El 45% piensa que disponer de una plataforma que optimice sus compras en un único lugar

60	14%	Indiferente porque no somos muy proclives a cambiar de proveedor
47	11%	No es interesante porque creo que ya tengo muy buenas condiciones de mis proveedores
130	30%	Podría ser útil sólo para algunos productos puntuales
193	45%	Sería muy útil, ya estamos comparando manualmente los precios en línea
430	100%	Total

¿Qué opina de una posible plataforma dental online para optimizar precios y ofertas de productos dentales de uso común?

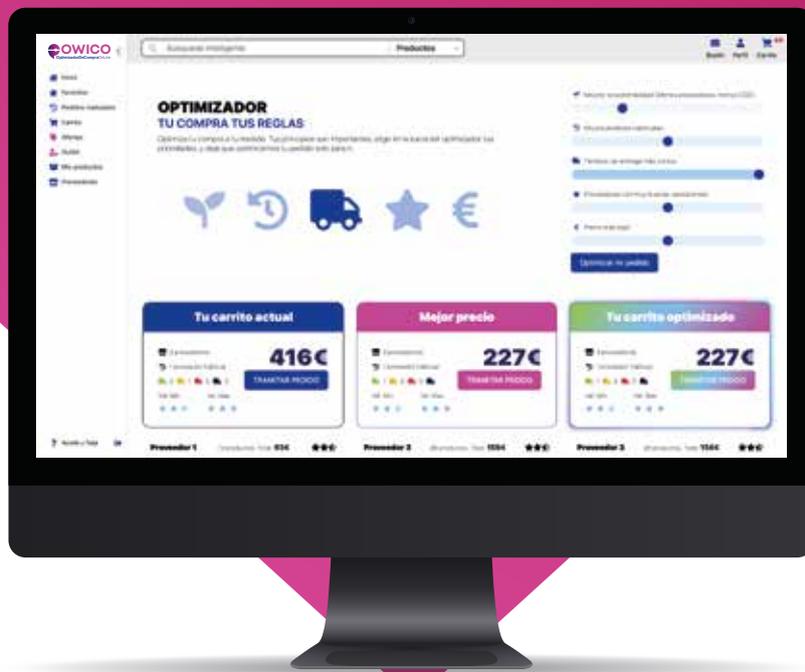
Agrupando proveedores del mercado como hacen en otros mercados.

DESPUÉS DE ESTAS RESPUESTAS TE CONTAMOS QUÉ ES OWICO Y CÓMO PUEDE AYUDARTE EN TU ESTRATEGIA ONLINE.

*Fuente: Logotipo Key-Stone y web www.key-stone.it/
Key-Stone, es una empresa especializada en consultoría estratégica y estudios de mercado. La compañía aborda especialmente el sector dental a nivel internacional, contando con casi todas las empresas líderes del mundo entre sus clientes. Investigadores y formadores en comunicación.



¿Qué es un optimizador de compra online?
¡Es más que un comparador de precios!



**LA CLÍNICA BUSCA LOS PRODUCTOS
ESTABLECE SUS REGLAS
OPTIMIZA SU COMPRA
Y AHORRA TIEMPO Y DINERO.**

SIEMPRE VA A QUERER VOLVER.

Un software de optimización de precios como **OWICO** ayuda a las clínicas dentales a encontrar precios óptimos según distintos factores o reglas, costumbres o principios de compra que se adecuen a las exigencias del negocio y a los valores como persona y profesional.

El precio se optimiza en base a estas reglas: sostenibilidad, proveedores habituales, tiempos de entrega, valoraciones de proveedores o marcas y precio más barato...



TU COMPRA DENTAL, TUS REGLAS

Las reglas son filtros de compra según los valores, costumbres, principios o exigencias de la clínica dental de la clínica dental.



LA CLÍNICA DENTAL PUEDE MOVER LOS FILTROS SEGÚN...

Mejorar la sostenibilidad
(Menos proveedores, menos CO2)



Mis proveedores habituales



Tiempos de entrega más cortos



Proveedores con muy buenas valoraciones



Precio más bajo



Productos innovadores
y de última generación
**optimizados y
al mejor precio.**

MÁS CÓMODO PARA LA CLÍNICA DENTAL, VOLVERÁN A OWICO

Porque además de ayudar a las clínicas a encontrar el precio óptimo, unimos sus valores en otros... Factores como la sostenibilidad, la confianza de sus proveedores habituales, sus necesidades de tiempos de entrega y tu rentabilidad económica.

En **OWICO** realizamos una búsqueda constante y diaria de productos innovadores y de última generación.

El software de optimización de precios guarda relación con el software de gestión para el comercio minorista, el software para punto de venta y el software para clínicas dentales.





Unimos a clínicas dentales, marcas y proveedores

A través de la tecnología y de un algoritmo inteligente de optimización..



Porque unidos en un mismo lugar somos más fuertes.

OWICO está diseñado para beneficiar a diferentes actores del sector dental, los proveedores, las propias marcas y por supuesto las clínicas dentales.



“Queremos optimizar las compras y las ventas del sector odontológico en una única plataforma”.

¿Qué consigue un depósito dental perteneciendo a **OWICO**?

Una nueva fuerza de ventas online en un mismo lugar...

1

Aumenta tu volumen de negocio a través de **OWICO**.

2

OWICO es un facilitador de clientes y pedidos a nivel regional y nacional, una herramienta que te proporciona compradores online en un mismo lugar.

3

Visibilidad online:
Invertimos en especialistas en posicionamiento online para que los compradores online encuentren sus productos en las primeras posiciones en buscadores..

4

Muy fácil de usar, con toda la información necesaria para **subir tus ofertas y promociones en un solo clic**.

6

Mejora la visibilidad online de tu catálogo de productos y de tus promociones.

5

Accede en un mismo lugar a **una red de compradores** a nivel nacional.

9

Refuerza tu imagen de marca y propuesta de valor, al aparecer junto con otros proveedores.

7

Aparece en las primeras búsquedas según los factores de compra de la clínica dental.

8

Gracias a nuestra estrategia de posicionamiento online **atraemos a miles de compradores**.

Utilidades de OWICO para el depósito dental



Bandeja de entrada de pedidos,



Gestión de ofertas y promociones.



Landing personalizada.

OWICO NO SUSTITUYE A TU PLATAFORMA DE COMPRA ONLINE, SI NO QUE APORTA A TU NEGOCIO UNA NUEVA FUERZA DE VENTAS MÁS POTENTE, CON MÁS CAPILARIDAD, MAYOR ALCANCE GEOGRÁFICO...

- ◆ Espera a **recibir pedidos y verlos en tu bandeja de entrada**, aceptarlos o no.
- ◆ **Gestiona ofertas globales** o por clínica dental.
- ◆ Visualiza las clínicas dentales usuarias de **OWICO** para **una estrategia de fidelización más directa**, bloqueos o selección de mejores clientes para acciones de marketing.
- ◆ Añade **productos masivamente** a través de CSV.
- ◆ **Gestiona los productos, precios y descuentos**, así como asignación de productos outlet desde este mismo panel.
- ◆ Ofrece acciones comunes de borrado, de **activación o edición de precio por lotes**.
- ◆ **Puedes crear diferentes tipos de ofertas y promociones**: envío gratuito, porcentaje de descuento, etc.
- ◆ **Dispondrás de tu propia landing** (pagina web) dentro de **OWICO**.



¿Cuál es el recorrido que hace una clínica para optimizar su compra?





Si estás interesado en estar en
OWICO ponte en contacto con
nosotros.

Avenida de las Nieves 4, 28935
Móstoles Madrid

+34 91 380 23 83

owico@kalmags.com

Somo de:

